

Документ подписан электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Сенченко Павел Васильевич
Должность: Проректор по учебной работе
Дата подписания: 30.10.2023 13:54:32
Уникальный программный ключ:
27e516f4c088deb62ba68945f4406e13fd454355

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ СИСТЕМ
УПРАВЛЕНИЯ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ»
(ТУСУР)



УТВЕРЖДАЮ
Проректор по учебной работе

Документ подписан электронной подписью
Сертификат: a1119608-cdff-4455-b54e-5235117c185c
Владелец: Сенченко Павел Васильевич
Действителен: с 17.09.2019 по 16.09.2024

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Коммерческое право

Уровень образования: **высшее образование - бакалавриат**
Направление подготовки / специальность: **40.03.01 Юриспруденция**
Направленность (профиль) / специализация: **Юриспруденция**
Форма обучения: **очная**
Факультет: **ЮФ, Юридический факультет**
Кафедра: **ИП, Кафедра информационного права**
Курс: **3**
Семестр: **6**
Учебный план набора 2020 года

Распределение рабочего времени

№	Виды учебной деятельности	6 семестр	Всего	Единицы
1	Практические занятия	56	56	часов
2	Всего аудиторных занятий	56	56	часов
3	Самостоятельная работа	88	88	часов
4	Всего (без экзамена)	144	144	часов
5	Общая трудоемкость	144	144	часов
		4.0	4.0	З.Е.

Зачёт с оценкой: 6 семестр

Томск

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЯ

Рабочая программа дисциплины составлена с учетом требований федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО) по направлению подготовки (специальности) 40.03.01 Юриспруденция, утвержденного 01.12.2016 года, рассмотрена и одобрена на заседании кафедры ИП «__» _____ 20__ года, протокол №_____.

Разработчик:

старший преподаватель каф. ИП _____ В. А. Гончарова

Заведующий обеспечивающей каф.
ИП

_____ В. Г. Мельникова

Рабочая программа дисциплины согласована с факультетом и выпускающей кафедрой:

Декан ЮФ _____ С. Л. Красинский

Заведующий выпускающей каф.
ИП

_____ В. Г. Мельникова

Эксперты:

Заведующий кафедрой информаци-
онного права (ИП)

_____ В. Г. Мельникова

Старший преподаватель кафедры
информационного права (ИП)

_____ К. В. Часовских

1. Цели и задачи дисциплины

1.1. Цели дисциплины

формирование у студентов базовых знаний в области коммерческого права как функциональной подотрасли гражданского права,
развитие юридического мышления и навыков правовой аргументации
приобретение и развития навыков юридического моделирования и алгоритмирования.

1.2. Задачи дисциплины

- формирование у студентов представлений о предмете и методе коммерческого права;
- формирование представлений о субъектах коммерческой деятельности и их видах;
- формирование представлений о коммерческих обязательствах, правовой охране собственности и государственной защите интересов субъектов коммерческой деятельности;
- формирование представлений о процедуре создания и функционирования юридических лиц как особых субъектов коммерческих отношений.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Коммерческое право» (Б1.В.03.ДВ.03.04) относится к блоку 1 (вариативная часть).

Предшествующими дисциплинами, формирующими начальные знания, являются: Гражданский процесс, Гражданское право, Договорное право, Информационное право.

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

- ОПК-1 способностью соблюдать законодательство Российской Федерации, в том числе Конституцию Российской Федерации, федеральные конституционные законы и федеральные законы, а также общепризнанные принципы, нормы международного права и международные договоры Российской Федерации;
- ПК-1 способностью участвовать в разработке нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности;
- ПК-4 способностью принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;
- ПК-5 способностью применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности;

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

- **знать** предмет, метод и принципы коммерческого права; организационно-правовые формы коммерческой деятельности;
- **уметь** выделять основное в норме права, анализировать содержание и требования нормативных правовых актов, работать с источниками права и юридической учебной литературой; пользоваться нормативной базой для составления коммерческих договоров; применять полученные в результате обучения знания для обеспечения законности и правопорядка в коммерческом обороте.
- **владеть** навыками научно-исследовательской и правоприменительной работы в области коммерческого права; представлением о тенденциях дальнейшего развития действующего законодательства.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4.0 зачетных единицы и представлена в таблице 4.1.

Таблица 4.1 – Трудоемкость дисциплины

Виды учебной деятельности	Всего часов	Семестры
		6 семестр
Аудиторные занятия (всего)	56	56
Практические занятия	56	56

Самостоятельная работа (всего)	88	88
Подготовка к практическим занятиям, семинарам	88	88
Всего (без экзамена)	144	144
Общая трудоемкость, ч	144	144
Зачетные Единицы	4.0	4.0

5. Содержание дисциплины

5.1. Разделы дисциплины и виды занятий

Разделы дисциплины и виды занятий приведены в таблице 5.1.

Таблица 5.1 – Разделы дисциплины и виды занятий

Названия разделов дисциплины	Прак. зан., ч	Сам. раб., ч	Всего часов (без экзамена)	Формируемые компетенции
6 семестр				
1 Общие положения коммерческого права	6	10	16	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
2 Субъекты коммерческого права	8	16	24	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
3 Объекты коммерческого права	12	8	20	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
4 Договоры в коммерческом праве	14	20	34	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
5 Коммерческая тайна	6	6	12	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
6 Правовое обеспечение коммерческой безопасности	4	18	22	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
7 Правовое регулирование рекламы	6	10	16	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
Итого за семестр	56	88	144	
Итого	56	88	144	

5.2. Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечивающими (предыдущими) и обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами

Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечивающими (предыдущими) и обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами представлены в таблице 5.2.

Таблица 5.2 – Разделы дисциплины и междисциплинарные связи

Наименование дисциплин	№ разделов данной дисциплины, для которых необходимо изучение обеспечивающих и обеспечиваемых дисциплин						
	1	2	3	4	5	6	7
Предшествующие дисциплины							
1 Гражданский процесс						+	
2 Гражданское право	+	+	+	+			
3 Договорное право				+			
4 Информационное право					+		

5.3. Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий представлено в таблице 5.3.

Таблица 5.3 – Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Компетенции	Виды занятий		Формы контроля
	Прак. зан.	Сам. раб.	
ОПК-1	+	+	Опрос на занятиях, Выступление (доклад) на занятии, Тест
ПК-1	+	+	Опрос на занятиях, Выступление (доклад) на занятии, Тест
ПК-4	+	+	Опрос на занятиях, Выступление (доклад) на занятии, Тест
ПК-5	+	+	Опрос на занятиях, Выступление (доклад) на занятии, Тест

6. Интерактивные методы и формы организации обучения

Не предусмотрено РУП.

7. Лабораторные работы

Не предусмотрено РУП.

8. Практические занятия (семинары)

Наименование практических занятий (семинаров) приведено в таблице 8.1.

Таблица 8.1 – Наименование практических занятий (семинаров)

Названия разделов	Наименование практических занятий (семинаров)	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции
6 семестр			
1 Общие положения коммерческого права	Базовые понятия коммерческого права: коммерция, торговля, экономический оборот, торговый оборот. Понятие коммерческого права: предмет, метод, система, принципы, источники. Соотношение коммерческого права с гражданским, предпринимательским и административным правом. Дуализм частного права: коммерческое право как отрасль права зарубежных стран (понятие, сфера регулирования). Коммерческие правоотношения: субъекты, объект, содержание	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	6	
2 Субъекты коммерческого права	Понятие и особенности субъектов коммерческого права. Индивидуальные предприниматели как субъекты коммерческого права: понятие, правовое регулирование деятельности индивидуальных предпринимателей, несостоятельность (банкротство) индивидуальных предпринимателей. Понятие и значение юридического лица (ст. 48 ГК РФ). Классификация юридических лиц и ее правовое значение. Правоспособность юридического лица: понятие,	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5

	<p>значение, содержание. Органы юридического лица (ст.ст. 49,53 ГК РФ). Коммерческие и некоммерческие организации: понятие, организационно-правовые формы, цели деятельности. Корпоративные и унитарные организации. Права и обязанности участников, управление в корпорации (ст.65.1- 65.3 ГК РФ). Порядок создания юридического лица, его учредительные документы, наименование и место нахождения (ст. ст. 52–54 ГК РФ). Государственная регистрация юридических лиц, ее значение и порядок осуществления (ст. 51 ГК РФ). Представительства и филиалы юридического лица (ст. 55 ГК РФ). Специальные субъекты коммерческого права.</p>		
	<p>Разработка "Дорожной карты деятельности предприятия" (разработка концепции юридического лица-субъекта коммерческой деятельности: сферы деятельности юридического лица, его фирменного наименования, места нахождения и адреса, структуры органов).</p>	2	
	<p>Итого</p>	8	
3 Объекты коммерческого права	<p>Понятие и виды объектов гражданских прав (ст. 128 ГК РФ). Классификация объектов гражданских прав и ее правовое значение. Вещи как объекты гражданских прав. Классификация вещей и её правовое значение (ст.ст. 129-137 ГК РФ). Предприятие и единый недвижимый комплекс как объекты гражданских прав. Деньги (валюта) (ст.ст. 140, 141 ГК РФ). Безналичные денежные средства. Особенности объектов коммерческого права, их виды. Особенности товаров как объектов коммерческого права, способы их идентификации. Товарораспорядительные документы: понятие, виды и правовое регулирование. Средства индивидуализации: А) товарный знак и знак обслуживания: понятие, особенности регулирования Б) наименование место происхождения товара: понятие, особенности распоряжения исключительными правами, географическое указание. Понятие товарного рынка. Формы и виды товарного рынка. Участники товарного рынка. Правовое регулирование товарного рынка. Структура и инфраструктура товарного рынка. Монополия как особая форма товарного рынка: понятие и виды. Правовое регулирование монополистической деятельности. Понятие доминирующего по-</p>	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5

	<p>ложение, монополю высоко и монополю низко цены. Соглашения и согласованные действия хозяйствующих субъектов, ограничивающие конкуренцию.</p> <p>Конкуренция: понятие, правовое регулирование и обеспечение конкуренции.</p> <p>Недобросовестная конкуренция. Формы недобросовестной конкуренции. Функции и полномочия антимонопольного органа в сфере защиты конкуренции</p>		
	<p>Разработка "Дорожной карты деятельности предприятия" (подробная разработка имущественной базы деятельности разработанного юридического лица; анализ товарного рынка функционирования разработанного юридического лица, рисков его деятельности на указанном рынке, элементов структуры и инфраструктуры рынка; разработка механизмов противодействия недобросовестной конкуренции контрагентов в отношении разработанного юридического лица).</p>	4	
	Итого	12	
4 Договора в коммерческом праве	<p>Договор как общеправовая категория. Соотношение договора и соглашения. Понятие и значение гражданско-правового договора. Общие положения о заключении гражданско-правового договора. Понятие, признаки и виды предпринимательского договора. Дискуссия в доктрине о роли и видах предпринимательских договоров.</p> <p>Коммерческий договор как разновидность предпринимательского договора: признаки: - объект коммерческого договора; - сфера заключения коммерческих договоров: понятие оптового рынка, соотношение розничного и оптового рынков; - профессионализм как особая черта участников коммерческих договоров; - особые принципы заключения коммерческих договоров. Особенности заключения коммерческих договоров. Особенности и сфера применения договоров присоединения в коммерческой практике. Особенности и сфера применения предварительных договоров в коммерческой практике. Особенности и сфера применения публичных договоров в коммерческой практике. Особенности и сфера применения рамочных договоров в коммерческой практике. Трудовые договоры и договоры публично-правового характера в деятельности предприятия.</p> <p>Правила внутреннего трудового распоряд-</p>	10	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5

	<p>ка как основа трудового функционирования предприятия. Система договоров в коммерческом праве и их основные особенности Договор поставки: краткая характеристика и особенности. Договор контрактации. Договор продажи предприятия. Договор аренды предприятия. Договор строительного подряда: особенности заключения договора и его предмета. Договор хранения на товарном складе. Договор комиссии. Кредитный договор: особенности заключения и ответственности за неисполнение. Договор банковского счета. Договор страхования имущества.</p>		
	<p>Разработка "Дорожной карты деятельности предприятия" (разработка и определение видов и примерного содержания всевозможных соглашений и договоров, заключаемых разработанным юридическим лицом, с учетом сферы его деятельности; решение казусов с участием разработанного юридического лица).</p>	4	
	Итого	14	
5 Коммерческая тайна	<p>Тайна как понятие отечественного законодательства и доктрины. Виды тайн, предусмотренных отечественным законодательством, и их правовые основы. Понятие коммерческой тайны, сведения, составляющие информацию, относящуюся к коммерческой тайне. Основные признаки коммерческой тайны и ее экономическое, социальное и политическое назначение. Конституционные основы коммерческой тайны. Сведения, которые не могут относиться к коммерческой тайне: перечень и обоснование. Субъекты отношений, связанных с коммерческой тайной. Права обладателя информации, составляющей коммерческую тайну. Право на отнесение информации к информации, составляющей коммерческую тайну, и способы получения такой информации. Обеспечение конфиденциальности коммерческой тайны на предприятии: мероприятия, роль локального и индивидуального нормотворчества. Положение о коммерческой тайне: понятие, содержание и назначение. Охрана конфиденциальности информации, относящейся к коммерческой тайне. Ответственность за нарушение режима коммерческой тайны. Проблемы правового регулирования режима информации, относящейся к коммерческой тайне. Дискуссия</p>	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5

	<p>об объеме сведений, составляющих информацию, относящуюся к коммерческой тайне. Служебное произведение: понятие и особенности правового режима. Служебное изобретение, служебная полезная модель, служебный промышленный образец: понятие и особенности правового режима. Особенности правовой охраны и использования секретных изобретений. Право на секрет производства (ноу-хау).</p>		
	Разработка "Дорожной карты деятельности предприятия" (разработка положения о коммерческой тайне разработанного юридического лица и соглашения о неразглашении).	2	
	Итого	6	
6 Правовое обеспечение коммерческой безопасности	<p>Общие положения о правовом обеспечении безопасности деятельности субъектов предпринимательства. Инфраструктура безопасности предпринимательской деятельности. Правовое обеспечение отдельных видов безопасности в предпринимательстве. Общая характеристика деятельности по правовому обеспечению субъектов предпринимательства. Формы правового обеспечения деятельности субъектов предпринимательства. Федеральная поддержка субъектов коммерческой деятельности. Финансовая поддержка. Имущественная поддержка. Консультационная поддержка. Образовательная поддержка. Информационная поддержка. Грантовая поддержка. ФОТ 3.0. Региональная поддержка. «Мой бизнес Томск» - основа поддержки предпринимателям в Томской области. Поддержка сельскохозяйственной деятельности в Томской области. Конкурс начинающих предпринимателей «Первый шаг». Субсидии на регистрацию товарного знака в Томской области. Особенности кредитования малого бизнеса. Механизмы поддержки инновационного бизнеса. Поддержка, реализуемая Администрацией Томской области</p>	2	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Разработка "Дорожной карты деятельности предприятия" (оценка потенциала мер поддержки применительно к разработанному юридическому лицу)	2	
	Итого	4	
7 Правовое регулирование рекламы	Понятие рекламы. Участники рекламных отношений. Требования, предъявляемые к рекламе. Понятие и виды недостоверной и	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5

	недобросовестной рекламы. Ответственность за ненадлежащую рекламу.		
	Разработка "Дорожной карты деятельности предприятия" (формирование и реализация рекламной концепции разработанного юридического лица; итоговая презентация)	2	
	Итого	6	
Итого за семестр		56	

9. Самостоятельная работа

Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции представлены в таблице 9.1.

Таблица 9.1 – Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции

Названия разделов	Виды самостоятельной работы	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции	Формы контроля
6 семестр				
1 Общие положения коммерческого права	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	10	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Опрос на занятиях, Тест
	Итого	10		
2 Субъекты коммерческого права	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	16	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Опрос на занятиях, Тест
	Итого	16		
3 Объекты коммерческого права	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Опрос на занятиях, Тест
	Итого	8		
4 Договоры в коммерческом праве	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	20	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Опрос на занятиях, Тест
	Итого	20		
5 Коммерческая тайна	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Опрос на занятиях, Тест
	Итого	6		
6 Правовое обеспечение коммерческой безопасности	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	18	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Опрос на занятиях, Тест
	Итого	18		
7 Правовое регулирование рекламы	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	10	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Опрос на занятиях, Тест
	Итого	10		
Итого за семестр		88		
Итого		88		

10. Курсовой проект / курсовая работа

Не предусмотрено РУП.

11. Рейтинговая система для оценки успеваемости обучающихся

11.1. Балльные оценки для элементов контроля

Таблица 11.1 – Балльные оценки для элементов контроля

Элементы учебной деятельности	Максимальный балл на 1-ую КТ с начала семестра	Максимальный балл за период между 1КТ и 2КТ	Максимальный балл за период между 2КТ и на	Всего за семестр

			конец семестра	
6 семестр				
Выступление (доклад) на занятии	15	10	10	35
Опрос на занятиях	15	10	10	35
Тест	10	10	10	30
Итого максимум за период	40	30	30	100
Нарастающим итогом	40	70	100	100

11.2. Пересчет баллов в оценки за контрольные точки

Пересчет баллов в оценки за контрольные точки представлен в таблице 11.2.

Таблица 11.2 – Пересчет баллов в оценки за контрольные точки

Баллы на дату контрольной точки	Оценка
≥ 90% от максимальной суммы баллов на дату КТ	5
От 70% до 89% от максимальной суммы баллов на дату КТ	4
От 60% до 69% от максимальной суммы баллов на дату КТ	3
< 60% от максимальной суммы баллов на дату КТ	2

11.3. Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку

Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку представлен в таблице 11.3.

Таблица 11.3 – Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку

Оценка (ГОС)	Итоговая сумма баллов, учитывает успешно сданный экзамен	Оценка (ECTS)
5 (отлично) (зачтено)	90 - 100	A (отлично)
4 (хорошо) (зачтено)	85 - 89	B (очень хорошо)
	75 - 84	C (хорошо)
	70 - 74	D (удовлетворительно)
65 - 69		
3 (удовлетворительно) (зачтено)	60 - 64	E (посредственно)
2 (неудовлетворительно) (не зачтено)	Ниже 60 баллов	F (неудовлетворительно)

12. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

12.1. Основная литература

1. Коммерческое право [Электронный ресурс]: учебник для академического бакалавриата / Б. И. Пугинский [и др.] ; под общ. ред. Б. И. Пугинского, В. А. Белова, Е. А. Абросимовой. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 471 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-03373-1. — Режим доступа: <https://urait.ru/book/kommercheskoe-pravo-412840> (дата обращения: 15.05.2021).

2. Булатецкий, Ю. Е. Коммерческое право [Электронный ресурс]: учебник для академического бакалавриата / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под ред. С. Н. Бабурина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 448 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-8000-4. — Режим доступа: <https://urait.ru/book/kommercheskoe-pravo-412654> (дата обращения: 15.05.2021).

12.2. Дополнительная литература

1. Круглова Н.Ю. Коммерческое право [Текст] : учебник для бакалавров / Н. Ю. Круглова. - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2012. - 752 с. (наличие в библиотеке ТУСУР - 20 экз.)
2. Предпринимательское право [Текст] : учебное пособие / Н. Д. Макаров, Е. А. Рябов. - 2-е изд., испр. и доп. - М. : ФОРУМ, 2013. - 256 с. (наличие в библиотеке ТУСУР - 15 экз.)

12.3. Учебно-методические пособия

12.3.1. Обязательные учебно-методические пособия

1. Юриспруденция [Электронный ресурс]: Методические рекомендации по подготовке к семинарским (практическим) занятиям / Т. А. Дедкова, В. Г. Мельникова, Д. В. Хаминов, И. В. Чаднова - 2017. 13 с. — Режим доступа: <https://edu.tusur.ru/publications/6753> (дата обращения: 15.05.2021).
2. Юриспруденция [Электронный ресурс]: Методические рекомендации по организации и выполнению самостоятельной работы / Т. А. Дедкова, Д. В. Хаминов, И. В. Чаднова, В. Г. Мельникова - 2017. 28 с. — Режим доступа: <https://edu.tusur.ru/publications/6756> (дата обращения: 15.05.2021).

12.3.2. Учебно-методические пособия для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Учебно-методические материалы для самостоятельной и аудиторной работы обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации.

Для лиц с нарушениями зрения:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

12.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. СПС ГАРАНТ
2. СПС Консультант+
3. При изучении дисциплины рекомендуется обращаться к базам данных, информационно-справочным и поисковым системам, к которым у ТУСУРа открыт доступ: <https://lib.tusur.ru/ru/resursy/bazy-dannyh>

13. Материально-техническое обеспечение дисциплины и требуемое программное обеспечение

13.1. Общие требования к материально-техническому и программному обеспечению дисциплины

13.1.1. Материально-техническое и программное обеспечение для практических занятий

Вычислительная лаборатория

учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, помещение для курсового проектирования (выполнения курсовых работ), помещение для проведения групповых и индивидуальных консультаций, помещение для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации, помещение для самостоятельной работы

634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 201а ауд.

Описание имеющегося оборудования:

- Компьютеры;
- Компьютеры подключены к сети «Интернет» и обеспечивают доступ в электронную информационно-образовательную среду университета;
- Комплект специализированной учебной мебели;

- Рабочее место преподавателя.
- Программное обеспечение:
 - 7-Zip
 - Adobe Acrobat Reader
 - Microsoft Windows 10 Pro

13.1.2. Материально-техническое и программное обеспечение для самостоятельной работы

Для самостоятельной работы используются учебные аудитории (компьютерные классы), расположенные по адресам:

- 634050, Томская область, г. Томск, Ленина проспект, д. 40, 233 ауд.;
- 634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 201 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 47, 126 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 74, 207 ауд.

Состав оборудования:

- учебная мебель;
- компьютеры класса не ниже ПЭВМ INTEL Celeron D336 2.8ГГц. - 5 шт.;
- компьютеры подключены к сети «Интернет» и обеспечивают доступ в электронную информационно-образовательную среду университета.

Перечень программного обеспечения:

- Microsoft Windows;
- OpenOffice;
- Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows;
- 7-Zip;
- Google Chrome.

13.2. Материально-техническое обеспечение дисциплины для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Освоение дисциплины лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами осуществляется с использованием средств обучения общего и специального назначения.

При занятиях с обучающимися с нарушениями слуха предусмотрено использование звукоусиливающей аппаратуры, мультимедийных средств и других технических средств приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы преподавания для обучающихся с инвалидностью, портативной индукционной системы. Учебная аудитория, в которой занимаются обучающиеся с нарушением слуха, оборудована компьютерной техникой, аудиотехникой, видеотехникой, электронной доской, мультимедийной системой.

При занятиях с обучающимися с нарушениями зрениями предусмотрено использование в лекционных и учебных аудиториях возможности просмотра удаленных объектов (например, текста на доске или слайда на экране) при помощи видеоувеличителей для комфортного просмотра.

При занятиях с обучающимися с нарушениями опорно-двигательного аппарата используются альтернативные устройства ввода информации и другие технические средства приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы обучения для людей с инвалидностью.

14. Оценочные материалы и методические рекомендации по организации изучения дисциплины

14.1. Содержание оценочных материалов и методические рекомендации

Для оценки степени сформированности и уровня освоения закрепленных за дисциплиной компетенций используются оценочные материалы в составе:

14.1.1. Тестовые задания

1. Участниками полных товариществ могут быть:

- А) индивидуальные предприниматели и коммерческие организации;

- Б) граждане и юридические лица;
- В) граждане, юридические лица и публично-правовые образования.

2. Имущество крестьянского (фермерского) хозяйства, созданного в качестве юридического лица:

- А) принадлежит его членам на праве общей долевой собственности;
- Б) принадлежит его членам на праве общей совместной собственности;
- В) принадлежит крестьянском (фермерскому) хозяйству на праве собственности

3. Какой из названных документов не предусмотрен российским законодательством и банковской практикой для удостоверения внесения вклада:

- А) сберегательная книжка;
- Б) депозитная книжка;
- В) сберегательный сертификат;
- Г) депозитный сертификат.

14.1.2. Темы докладов

Предварительный договор в торговой практике.

Особенности взыскания убытков в торговом обороте.

Договоры, содействующие торговле.

Классификации товаров в коммерческом праве.

Функциональное, организационное и имущественное своеобразие участников торгового оборота.

Коммерческое право как функциональная подотрасль гражданского права, как наука и учебная дисциплина.

Виды ответственности в коммерческом праве.

Формы и способы защиты прав участников коммерческих отношений.

14.1.3. Темы опросов на занятиях

Базовые понятия коммерческого права: коммерция, торговля, экономический оборот, торговый оборот.

Понятие коммерческого права: предмет, метод, система, принципы, источники.

Соотношение коммерческого права с гражданским, предпринимательским и административным правом.

Дуализм частного права: коммерческое право как отрасль права зарубежных стран (понятие, сфера регулирования).

Коммерческие правоотношения: субъекты, объект, содержание.

Понятие и особенности субъектов коммерческого права.

Индивидуальные предприниматели как субъекты коммерческого права: понятие, правовое регулирование деятельности индивидуальных предпринимателей, несостоятельность (банкротство) индивидуальных предпринимателей.

Понятие и значение юридического лица (ст. 48 ГК РФ).

Классификация юридических лиц и ее правовое значение.

Правоспособность юридического лица: понятие, значение, содержание.

Органы юридического лица (ст.ст. 49,53 ГК РФ).

Порядок создания юридического лица, его учредительные документы, наименование и место нахождения (ст. ст. 52–54 ГК РФ).

Государственная регистрация юридических лиц, ее значение и порядок осуществления (ст. 51 ГК РФ).

Представительства и филиалы юридического лица (ст. 55 ГК РФ).

Специальные субъекты коммерческого права.

Понятие и виды объектов гражданских прав (ст. 128 ГК РФ).

Классификация объектов гражданских прав и ее правовое значение.

Вещи как объекты гражданских прав. Классификация вещей и её правовое значение (ст.ст. 129-137 ГК РФ). Особенности объектов коммерческого права, их виды.

Особенности товаров как объектов коммерческого права, способы их идентификации. Това-

пораспорядительные документы: понятие, виды и правовое регулирование.

Средства индивидуализации.

Понятие товарного рынка.

Формы и виды товарного рынка.

Участники товарного рынка.

Правовое регулирование монополистической деятельности.

Понятие доминирующего положения, монополюсво высокой и монополюсво низкой цены.

Соглашения и согласованные действия хозяйствующих субъектов, ограничивающие конкуренцию. Конкуренция: понятие, правовое регулирование и обеспечение конкуренции.

Недобросовестная конкуренция. Формы недобросовестной конкуренции.

Функции и полномочия антимонопольного органа в сфере защиты конкуренции

Понятие и значение гражданско-правового договора.

Общие положения о заключении гражданско-правового договора.

Понятие, признаки и виды предпринимательского договора.

Дискуссия в доктрине о роли и видах предпринимательских договоров.

Коммерческий договор как разновидность предпринимательского договора.

Особенности заключения коммерческих договоров.

Система договоров в коммерческом праве и их основные особенности.

Понятие коммерческой тайны, сведения, составляющие информацию, относящуюся к коммерческой тайне.

Основные признаки коммерческой тайны и ее экономическое, социальное и политическое назначение.

Сведения, которые не могут относиться к коммерческой тайне: перечень и обоснование.

Субъекты отношений, связанных с коммерческой тайной.

Права обладателя информации, составляющей коммерческую тайну.

Право на отнесение информации к информации, составляющей коммерческую тайну, и способы получения такой информации.

Обеспечение конфиденциальности коммерческой тайны на предприятии: мероприятия, роль локального и индивидуального нормотворчества.

Положение о коммерческой тайне: понятие, содержание и назначение.

Охрана конфиденциальности информации, относящейся к коммерческой тайне.

Ответственность за нарушение режима коммерческой тайны.

Проблемы правового регулирования режима информации, относящейся к коммерческой тайне.

Дискуссия об объеме сведений, составляющих информацию, относящуюся к коммерческой тайне.

Служебное произведение: понятие и особенности правового режима.

Служебное изобретение, служебная полезная модель, служебный промышленный образец: понятие и особенности правового режима.

Особенности правовой охраны и использования секретных изобретений.

Право на секрет производства (ноу-хау).

Общие положения о правовом обеспечении безопасности деятельности субъектов предпринимательства. Инфраструктура безопасности предпринимательской деятельности.

Правовое обеспечение отдельных видов безопасности в предпринимательстве.

Общая характеристика деятельности по правовому обеспечению субъектов предпринимательства.

Формы правового обеспечения деятельности субъектов предпринимательства.

Федеральная поддержка субъектов коммерческой деятельности.

Понятие рекламы.

Участники рекламных отношений.

Требования, предъявляемые к рекламе.

Понятие и виды недостоверной и недобросовестной рекламы.

Ответственность за ненадлежащую рекламу.

14.1.4. Вопросы для зачёта с оценкой

Базовые понятия коммерческого права: коммерция, торговля, экономический оборот, торговый оборот.

Понятие коммерческого права: предмет, метод, система, принципы, источники.

Соотношение коммерческого права с гражданским, предпринимательским и административным правом.

Коммерческие правоотношения: субъекты, объект, содержание.

Понятие и особенности субъектов коммерческого права.

Индивидуальные предприниматели как субъекты коммерческого права

Понятие и значение юридического лица

Классификация юридических лиц и ее правовое значение.

Правоспособность юридического лица: понятие, значение, содержание.

Органы юридического лица

Порядок создания юридического лица, его учредительные документы, наименование и место нахождения

Государственная регистрация юридических лиц, ее значение и порядок осуществления

Представительства и филиалы юридического лица

Специальные субъекты коммерческого права.

Особенности объектов коммерческого права, их виды.

Особенности товаров как объектов коммерческого права, способы их идентификации. Товарораспорядительные документы: понятие, виды и правовое регулирование.

Средства индивидуализации.

Понятие товарного рынка.

Формы и виды товарного рынка.

Участники товарного рынка.

Правовое регулирование монополистической деятельности.

Понятие доминирующего положения, монопольно высокой и монопольно низкой цены.

Соглашения и согласованные действия хозяйствующих субъектов, ограничивающие конкуренцию. Конкуренция: понятие, правовое регулирование и обеспечение конкуренции.

Недобросовестная конкуренция. Формы недобросовестной конкуренции.

Функции и полномочия антимонопольного органа в сфере защиты конкуренции

Понятие, признаки и виды предпринимательского договора.

Коммерческий договор как разновидность предпринимательского договора.

Особенности заключения коммерческих договоров.

Система договоров в коммерческом праве и их основные особенности.

Понятие коммерческой тайны, сведения, составляющие информацию, относящуюся к коммерческой тайне.

Основные признаки коммерческой тайны и ее экономическое, социальное и политическое назначение.

Сведения, которые не могут относиться к коммерческой тайне: перечень и обоснование.

Субъекты отношений, связанных с коммерческой тайной.

Права обладателя информации, составляющей коммерческую тайну.

Обеспечение конфиденциальности коммерческой тайны на предприятии: мероприятия, роль локального и индивидуального нормотворчества.

Положение о коммерческой тайне: понятие, содержание и назначение.

Охрана конфиденциальности информации, относящейся к коммерческой тайне.

Ответственность за нарушение режима коммерческой тайны.

Проблемы правового регулирования режима информации, относящейся к коммерческой тайне.

Дискуссия об объеме сведений, составляющих информацию, относящуюся к коммерческой тайне.

Общие положения о правовом обеспечении безопасности деятельности субъектов предпринимательства. Инфраструктура безопасности предпринимательской деятельности.

Правовое обеспечение отдельных видов безопасности в предпринимательстве.

Общая характеристика деятельности по правовому обеспечению субъектов предпринимательства.

Формы правового обеспечения деятельности субъектов предпринимательства.

Федеральная поддержка субъектов коммерческой деятельности.

Понятие рекламы.

Участники рекламных отношений.

Требования, предъявляемые к рекламе.

Понятие и виды недостоверной и недобросовестной рекламы.

Ответственность за ненадлежащую рекламу.

14.2. Требования к оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусмотрены дополнительные оценочные материалы, перечень которых указан в таблице 14.

Таблица 14 – Дополнительные материалы оценивания для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Категории обучающихся	Виды дополнительных оценочных материалов	Формы контроля и оценки результатов обучения
С нарушениями слуха	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы	Преимущественно письменная проверка
С нарушениями зрения	Собеседование по вопросам к зачету, опрос по терминам	Преимущественно устная проверка (индивидуально)
С нарушениями опорно-двигательного аппарата	Решение дистанционных тестов, контрольные работы, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету	Преимущественно дистанционными методами
С ограничениями по общемедицинским показаниям	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы, устные ответы	Преимущественно проверка методами исходя из состояния обучающегося на момент проверки

14.3. Методические рекомендации по оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусматривается доступная форма предоставления заданий оценочных средств, а именно:

- в печатной форме;
- в печатной форме с увеличенным шрифтом;
- в форме электронного документа;
- методом чтения ассистентом задания вслух;
- предоставление задания с использованием сурдоперевода.

Лицам с ограниченными возможностями здоровья и инвалидам увеличивается время на подготовку ответов на контрольные вопросы. Для таких обучающихся предусматривается доступная форма предоставления ответов на задания, а именно:

- письменно на бумаге;
- набор ответов на компьютере;
- набор ответов с использованием услуг ассистента;
- представление ответов устно.

Процедура оценивания результатов обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов по дисциплине предусматривает предоставление информации в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

Для лиц с нарушениями зрения:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

При необходимости для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов процедура оценивания результатов обучения может проводиться в несколько этапов.